# SWATサービスのご案内

SkillWork Accelerate Training



~ 社員の資質と企業価値向上のために ~

#### 株式会社スキルワーク

# 目次

- 目次
- SWATサービスとは?
- サービスの特徴
- トレーニングカテゴリー
- トレーニングマップ
- サービスプロセス
- 講師紹介

- •••• p2
- •••• p3
- •••• p4
- •••• p5
- •••• p6
- •••• p7
- .... p9



# SWATサービスとは?

■ 社員の資質と企業価値向上のための トレーニング(社員研修)サービスです。

各業界における競争が激化する中で、明確な経営戦略を示し、 人材を育てていくことは、企業にとって最も重要な課題になってきております。 また、その様な状況において、優秀な人材の採用・確保も困難な時代となり、 人材育成に対し各企業は更に注力し始めています。 しかし、階層・役職別研修はもちろん、業種・職種・カテゴリー別の研修など、 近年の社員研修の内容および形態は非常に多様化しています。 そのため、各ニーズに合わせた研修を全て自社内で行うには 限界があり、それぞれの企業の課題や戦略などに基づいた 社員研修の実施が可能な社員研修サービスの需要は、 近年ますます高まってきております。 そこで弊社では、従来のコンサルティングビジネスを通じて 構築してきたノウハウ及び豊富なコネクションを活用し、 お客様企業に最適なトレーニングプランをご提案し、 且つプロフェッショナルなトレーニングサービスを 提供いたします。



# サービスの特徴

### ■ 効率的なトレーニングプランのご提案

様々な顧客企業に対応してきたコンサルタントにより、 それぞれのお客様企業および受講対象者にとって より効率的なトレーニングプランを提案させていただきます。 また、受講対象者に応じたトレーニングを オプション感覚で選択できるため、 最小のコストで最大限の効果を目指します。



### ■ プロフェッショナルなトレーニングの実施

弊社所属のトレーナーは全員、各ジャンルにおいて 長年の経験を持つプロのトレーナーばかりです。

### ■ ベンチマークに基づく統計結果の提出

また、次のフェーズにおいては更に効果を上げるべく 各トレーニングごとにベンチマークを測定し、 統計結果も提出いたします。



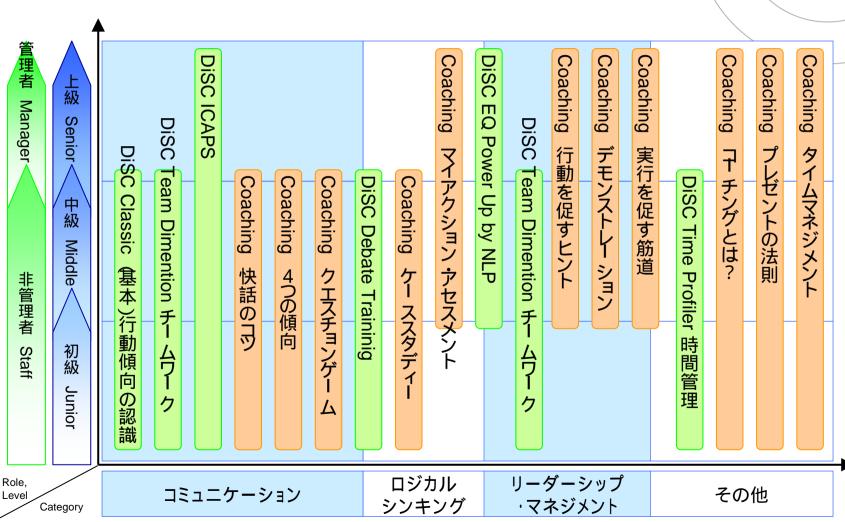
# トレーニングカテゴリー

- 各トレーニングは、主に以下のカテゴリーに分類されます。
  - **コミュニケーション** 
    - 社内外を含むビジネス上の関係者との良好な関係の構築
    - 行動心理学を踏まえた、効果的なアプローチ手法
    - 多様化社会における心構えや対応方法 など
  - **ロジカルシンキング** 
    - 会社での会議、上司への報告、プレゼンテーションなどにおいて、 相手に納得してもらえる結論を出し、相手にそれを理解してもらい、 更に相手の言うことを理解する手法
    - ビジネスシーンにおいて必須である論理的思考に関する基礎的な技術
    - ロジカルシンキングを具体的に活かす場面での応用
  - リーダーシップ·マネジメント
    - 組織開発、経営改革
    - 顧客サービス、エンパワーメント など
  - その他
    - セールスプロモーション
    - プレゼンテーション など



### トレーニングマップ

■ 受講対象者の属性に応じた最適なトレーニングをご提案



# サービスプロセス(1)

お問い合わせ・ご相談

ご相談は全て無料です。 お気軽にご相談ください。 もちろん、情報の提供だけでも承ります。





・トレーニングマップ ・トレーニング内容

お打合せ

ビジネス環境、経営課題、人材育成の諸問題、 企業研修ニーズ、期待効果などについて伺います。 また、各トレーニングについての説明を致します。





・トレーニングマップ ・トレーニング内容

トレーニング プランご提案 収集した情報に基づき、最適と考えるプランを 提案させていただきます。 また、ご要望に応じて、オリジナルのプログラム、 ツール、ケース、テキストの開発も行います。





- ・トレーニングプラン
- ・御見積り
- ・オリジナルプログラム

# サービスプロセス(2)

トレーニング 内容決定 トレーニング内容が決定しましたら、契約を締結し、事前準備を行います。





·契約書

トレーニング 実施 最適なトレーナーを派遣し、トレーニングを実施します。 また、必要に応じて、受講後にアンケートを実施し、 トレーニング毎の効果を測定します。





・アンケート

フォローアップ

アンケートの統計結果を提出します。 また、結果に応じ、次期フェーズのトレーニングプランや フォローアップ研修なども提案させていただきます。





トレーニング効果の向上 人材育成/ウハウの**蓄**積



8

### 講師紹介



### ■ 弊社の講師を紹介します。(DiSC & Coach)

#### ■高山 嗣生 (たかやまつぐお)

1953年11月12日生 B型 DiSCインストラクター資格 (米INSCAPE社 日本総代理店 HRD社認可) 講師歴: 4年



#### ■西村 雅司 (にしむらまさし)

1964年12月25日生 B型 (財)生涯学習開発財団 認定コーチ 日本コーチ協会 正会員 講師歴:7年



#### ■小紫 真由美 (こむらさき まゆみ)

12月7日生まれ「対話力」をキーワードに、営業力強化、 チームワーク向上、 成果を出す社員養成に 取り組みます!



#### ■中村 慎一 (なかむら しんいち)

1964年11月16日生 A型 銀座コーチングスクール 認定コーチ 日本コーチ協会 正会員 DiSCインストラクター資格 講師歴:5年

